



GÉOSPATIAL  
QUÉBEC



# Diversification des marchés

WEBINAIRE 18 JUIN



  
COOPÉRATION  
FRANCE-QUÉBEC

  
CONSULAT  
GÉNÉRAL  
DE FRANCE  
À QUÉBEC  
*Liberté  
Égalité  
Fraternité*

Québec 

# Déroulement

## Agenda

1. **Introduction** de Géospatial Québec et de l'Afigéo
2. **Présentation des services d'accompagnement pour les entreprises de Québec** - Québec International
3. **Témoignage** de Simactive
4. **Présentation des services de soutien à l'export des entreprises françaises au Québec** -Business France Québec
5. **Témoignage** d'IsoGéo
6. Période d'échanges

## Votre participation

- Silence des micros en cours de présentation
- Invitation à allumer la camera
- Questions dans le clavardage ou en fin d'intervention
- Enregistrement du webinaire
- Durée : 1h30



# Intervenant.es



▶ **Élisabeth MORENCY**  
Conseillère principale –  
Développement des marchés  
extérieurs, Québec International



▶ **Danielle BÉRIAU**  
Conseillère - Investissements  
étrangers, Québec International



▶ **Sophie SERTIER**  
Directrice senior du département des  
technologies et des services, Business  
France - Amérique du Nord



▶ **Philippe SIMARD**  
PDG, Simactive



▶ **Mathieu BECKER**  
Président, Isogeo

# Mise en contexte



- Initiative portée par le Centre de géomatique du Québec (CGQ)
- Raison d'être : Promouvoir le savoir-faire géospatial du Québec en collaboration avec les organisations du domaine
- 1<sup>er</sup> forum en avril 2024 (2<sup>e</sup> forum le 7 octobre 2025)
- Évènements, partage d'information, tables rondes



- Association qui fédère + 200 organismes du géonumérique
- Anime des groupes de travail et contribue aux politiques publiques
- Publication de ressources
- Évènement de référence : les GeoDataDays
- Actions à l'export

# Coopération institutionnelle

**Coopération franco-québécoise et maillage, le géonumérique au service de la transition écologique 2025 / 2026**

Objectifs :

- pérenniser et structurer ce partenariat naissant basé sur l'échange d'expérience
- accélérer la mise en place de solutions innovantes face aux enjeux écologiques et énergétiques grâce à l'apport du géonumérique, autant au Québec qu'en France



# Écosystème géospatial\*

## Impact économique

- **900** organisations (offre ou demande)
- **1,5 G\$** en 2023 d'activité économique (8% en exportation)
- **24%** de croissance cumulée de depuis 2019
- Fonction transversale – sous-representation du géospatial

- **2 000** entreprises (offre)
- **70 000** emplois (offre et demande)
- **10 Mds €** soit 9% de l'économie numérique
- **22%** croissance annuelle

## Enjeux

- Difficulté de recrutement et pénurie de main d'oeuvre actuelle et à venir vs. croissance et les besoins
- Défi de compétences spécialisées
- Besoins en compétences informatiques, datascience, IA
- Rareté du financement public
- Qualité et besoin de normalisation des données

## Opportunités

- Technologies émergentes (IA, infonuagique, captation, IoT, jumeaux numériques, BIM, lidar)
- Formation continue
- Collaboration, mutualisation, cohérence et visibilité

Tiré de : [Synthèse du portrait de l'écosystème Géospatial au Québec, Segma Recherche pour MRNF, janvier 2025](#)

[Rapport forum Géospatial Québec, août 2024](#)

[Étude économique de l'écosystème Géonumérique en France | Afigéo, septembre 2024](#)

# À ne pas manquer en 2025!



10-11 septembre

## À Marseille

Évènement national de référence pour la filière géonumérique

Délégation du Québec avec l'accompagnement de Géospatial Québec



7 octobre

## À Sainte-Hyacinthe

Espace d'échange privilégié pour les décideurs, visant à soutenir et à propulser le développement de l'écosystème géospatial québécois

Participation de l'Afigéo à l'animation d'un panel



8-9 octobre

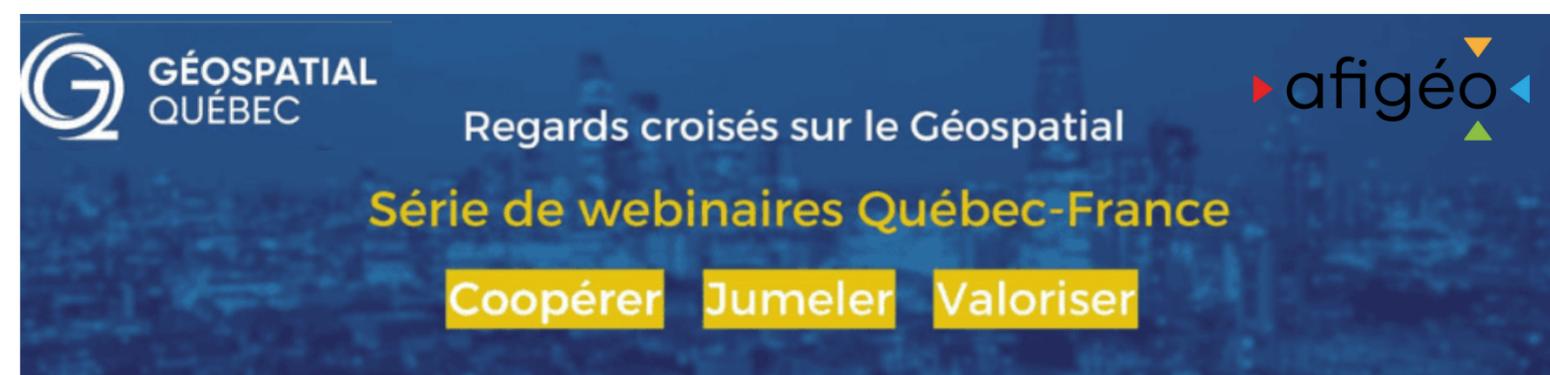
## À Sainte-Hyacinthe

Un événement qui unit toutes les personnes passionnées des technologies géospatiales

Délégation de la France avec l'accompagnement de l'Afigéo



# À ne pas manquer en 2025 !



## **19/06 : Webinaire : Grand compte**

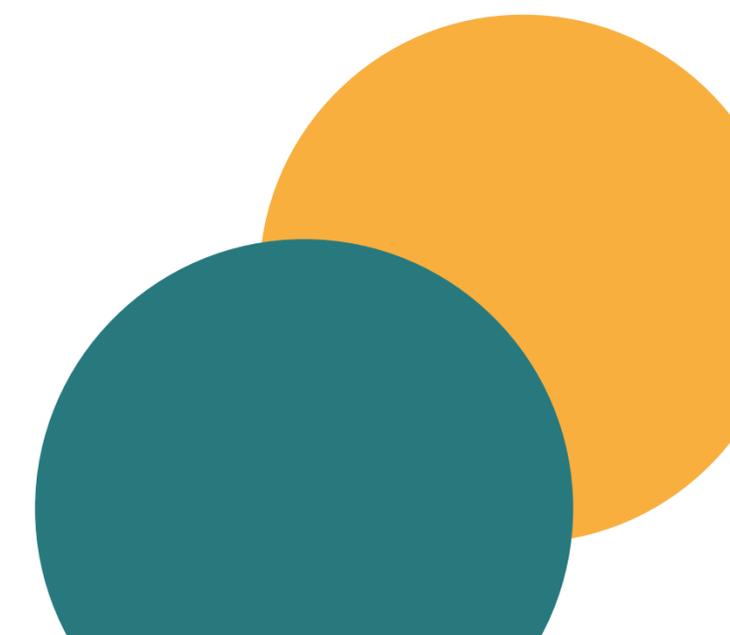
- Geospatial au service des gestionnaires d'énergie et réseaux

## **29/09 : Webinaire : Collectivités territoriales / Réseaux des CRIGEs & IVEO**

- Solutions géonumériques au service de la transition écologique

## **13/11 : Webinaire : Formation et recherche**

- Le jumeau numérique service de la transition écologique



Volet  
Québec



# LES SERVICES DE QUÉBEC INTERNATIONAL

**QUÉBEC  
INTERNATIONAL**  
Développement économique  
Economic Development

# NOS SERVICES



## Attirer et retenir

Attraction et rétention de talents internationaux  
(Travailleurs et étudiants)

**QUÉBECENTÊTE**

Prospection des investissements étrangers



## Faire rayonner

Promotion de l'environnement d'affaires

Études économiques et veille stratégique



## Développer / Guider / Soutenir

Commercialisation et développement  
des marchés extérieurs

Organisme régional de promotion des exportations (ORPEX)

Transformation numérique et industrie 4.0

Centre d'expertise industriel de QI (CEI)

**CEIQUÉBEC**

Soutien à l'innovation

Espace régional d'accélération et de croissance (ERAC)

Regroupement sectoriel et créneaux d'excellence

**QUÉBEC**  
VITAE

**QUÉBEC**  
EPIX

**QUÉBEC**  
BVI

Entrepreneuriat technologique

LE CAMP - Accélérateur et incubateur



**APPUI AUX STARTUPS,  
INVESTISSEURS  
ET ENTREPRENEURS  
INTERNATIONAUX**



# UN RÉSEAU D'ACCOMPAGNEMENT EXCEPTIONNEL

**PROFITEZ  
DU VASTE  
RÉSEAU DE  
CONTACTS  
DE QUÉBEC  
INTERNATIONAL**



**CENTRES DE  
RECHERCHE**



**AUTORITÉS  
PUBLICS**



**RÉSEAU  
D'ENTREPRENEURS**



**EXPERTS-  
CONSEILS**



**ASSOCIATIONS  
SECTORIELLES**



**PARTENAIRES  
FINANCIERS**

**Ici, les acteurs de développement économique travaillent en synergie pour répondre à vos besoins.**

# ENTREPRENDRE À QUÉBEC : EN 4 OPTIONS

---

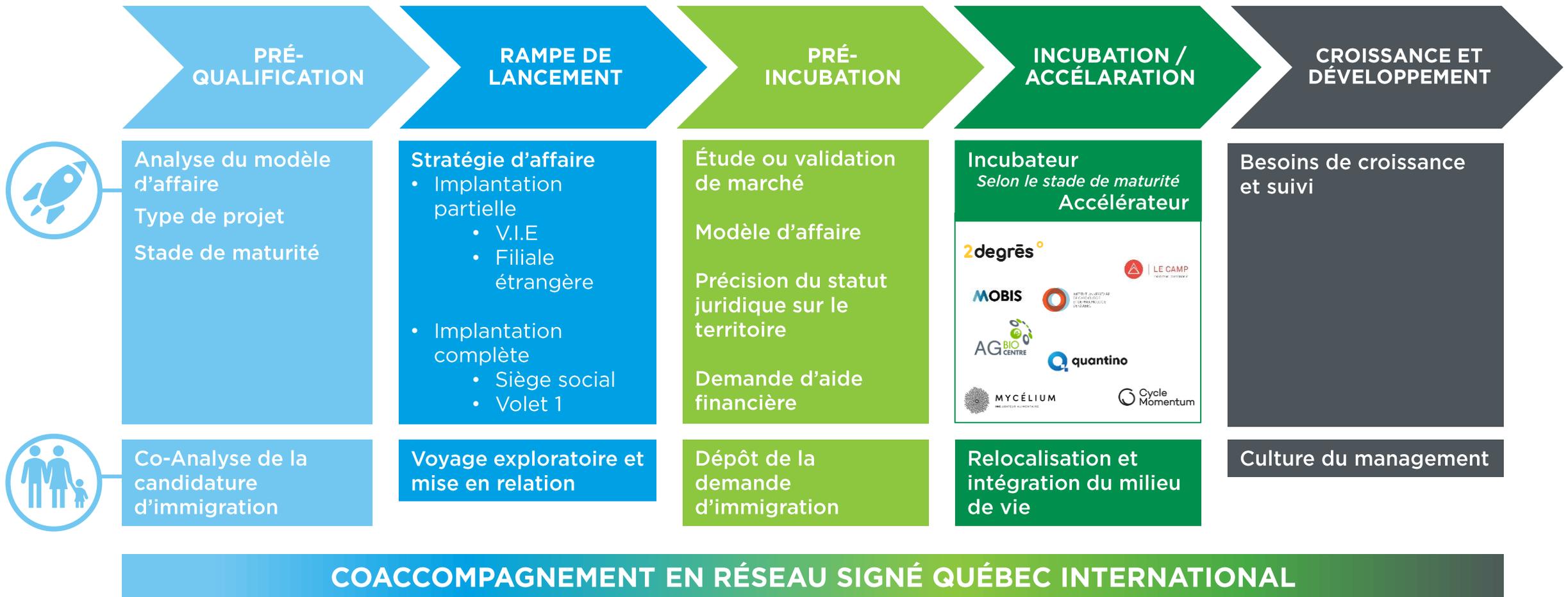
Startups

Repreneuriat

Démarrer une  
entreprise

Franchise

# DÉMARRER À QUÉBEC : CHAÎNE DE VALEUR (STARTUPS)



# DÉMARRER À QUÉBEC : CHAÎNE DE VALEUR (STARTUP)

Les étapes pour une bonne implantation



# LES CONDITIONS GAGNANTES

---

1.

Se qualifier  
et non  
s'autoqualifier

2.

Objectiver...  
du rêve à la  
réalité

3.

Savoir  
s'accompagner

*Seul on va plus vite,  
mais ensemble on  
va plus loin*

4.

Un pas devant  
l'autre  
step by step

# SE FAIRE ACCOMPAGNER

---

**Nous mettons nos réseaux et notre expertise à votre service :**

- Les modes de financement
- Le développement des affaires
- La commercialisation
- L'immigration
- La fiscalité
- Les questions juridiques
- Les partenariats technologiques
- La relocalisation
- ...



# Nos programmes

## Passerelles internationales



 1 semaine à 24 mois

**Softlanding** permet aux startups internationales de réussir leur commercialisation sur le marché nord-américain

**Phase 1** : Mission exploratoire

**Phase 2** : Programme d'accompagnement

## Nos partenaires internationaux



**INNOVAUD+**

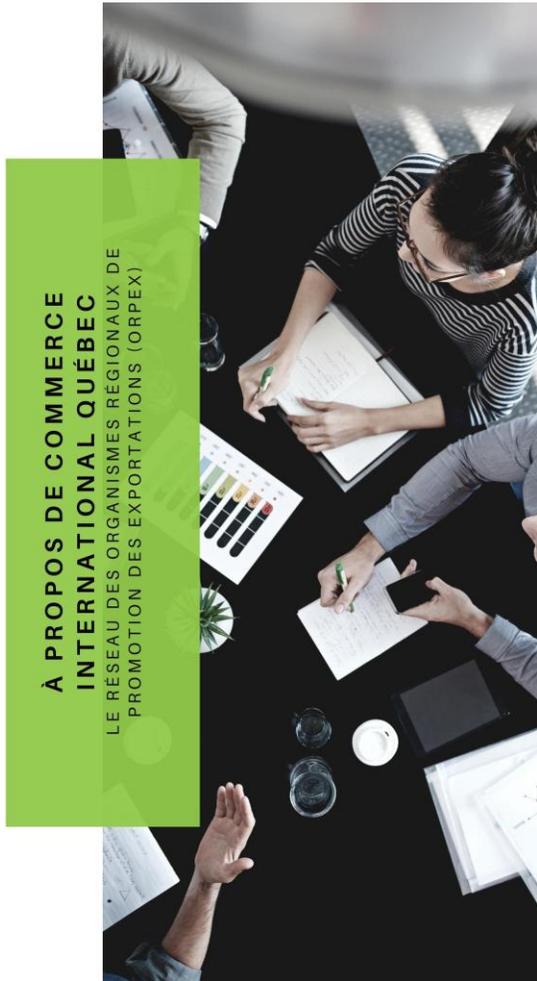


**APPUI AUX ENTREPRISES  
QUÉBÉCOISES  
DANS DES DÉMARCHES  
DE DÉVELOPPEMENT  
HORS QUÉBEC**





**COMMERCE  
INTERNATIONAL  
QUÉBEC**



**À PROPOS DE COMMERCE  
INTERNATIONAL QUÉBEC**  
LE RÉSEAU DES ORGANISMES RÉGIONAUX DE  
PROMOTION DES EXPORTATIONS (ORPEX)



**Un réseau de 20  
organismes régionaux de  
promotion des exportations**



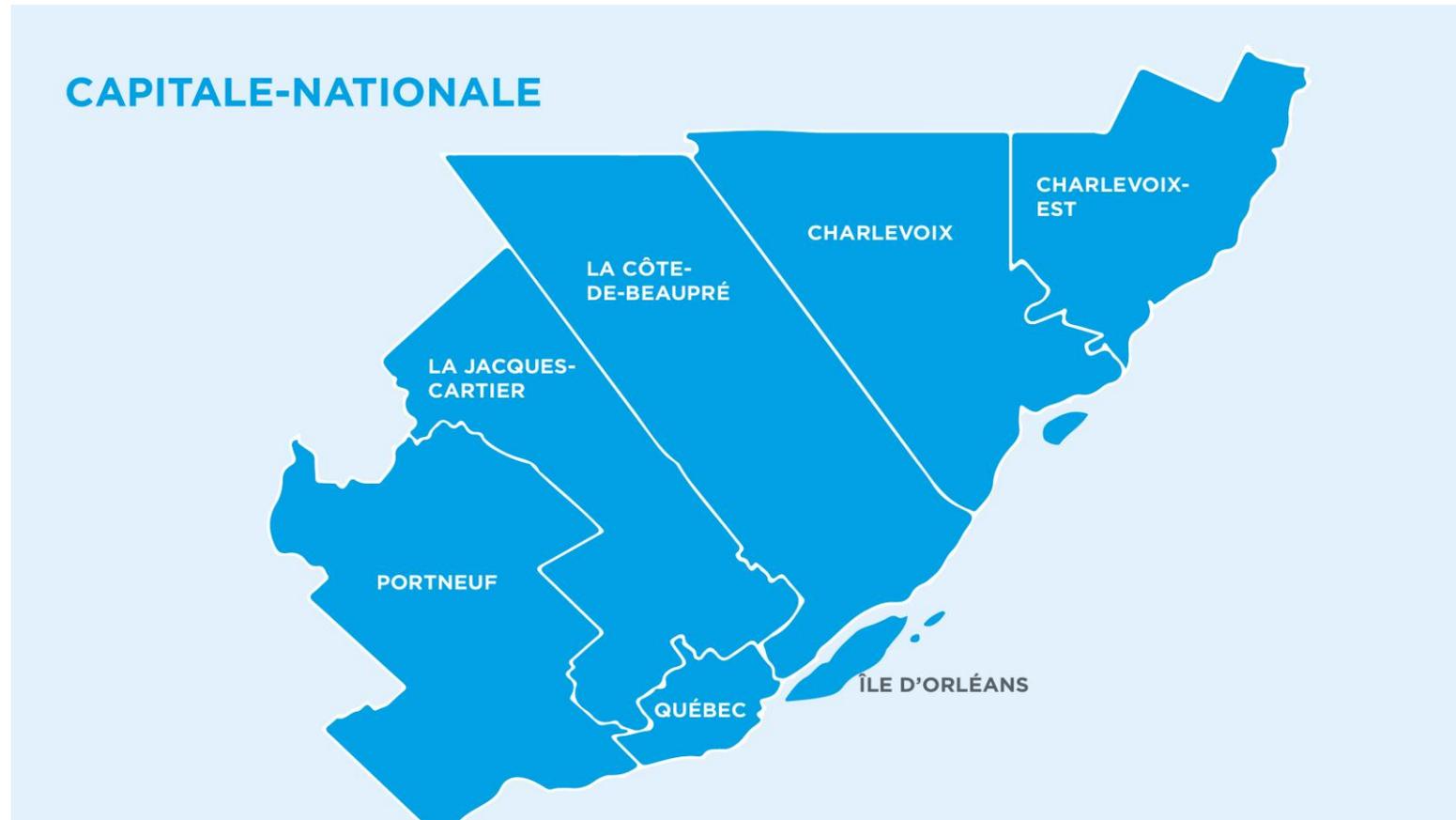
**2 500 PME accompagnées  
annuellement dans toutes  
les régions du Québec**



**Plus de 65 experts offrant  
des services-conseils  
d'impact**



# RÉGIONS DESSERVIES PAR QUÉBEC INTERNATIONAL



# L'ÉQUIPE - DÉVELOPPEMENT DES MARCHÉS EXTÉRIEURS



**Daniel  
Nguyen**

Directeur Principal



**Davina  
Michel**

Directrice  
développement  
des affaires



**Alex  
Laroche**

Directeur  
développement  
des affaires



**Élizabéth  
Morency**

Conseillère  
principale aux  
entreprises



**Julie Roy**

Directrice  
développement  
des affaires



**Julie  
Charland**

Chargée de  
projet

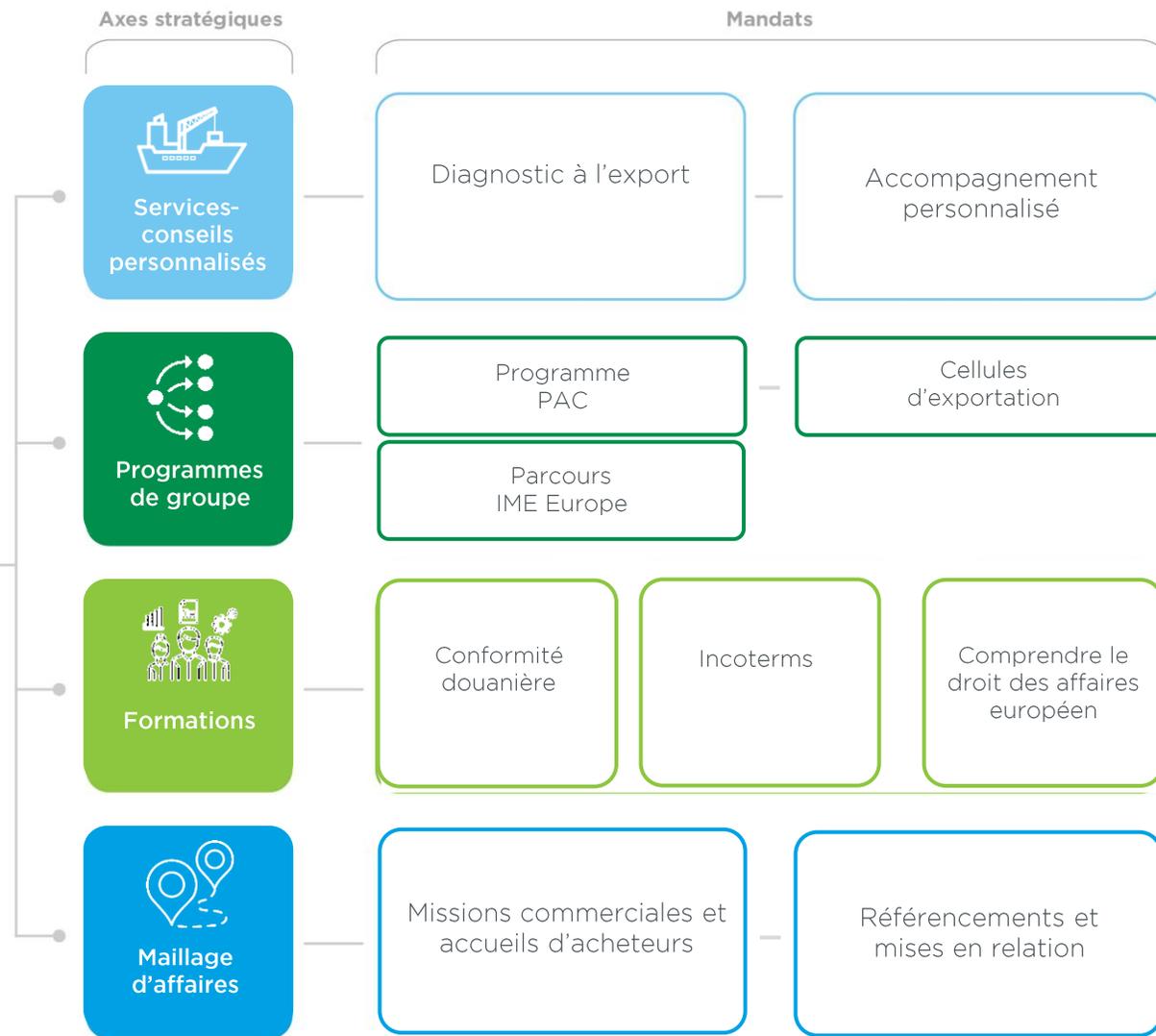


**Julie  
Morneau**

Conseillère en  
communications

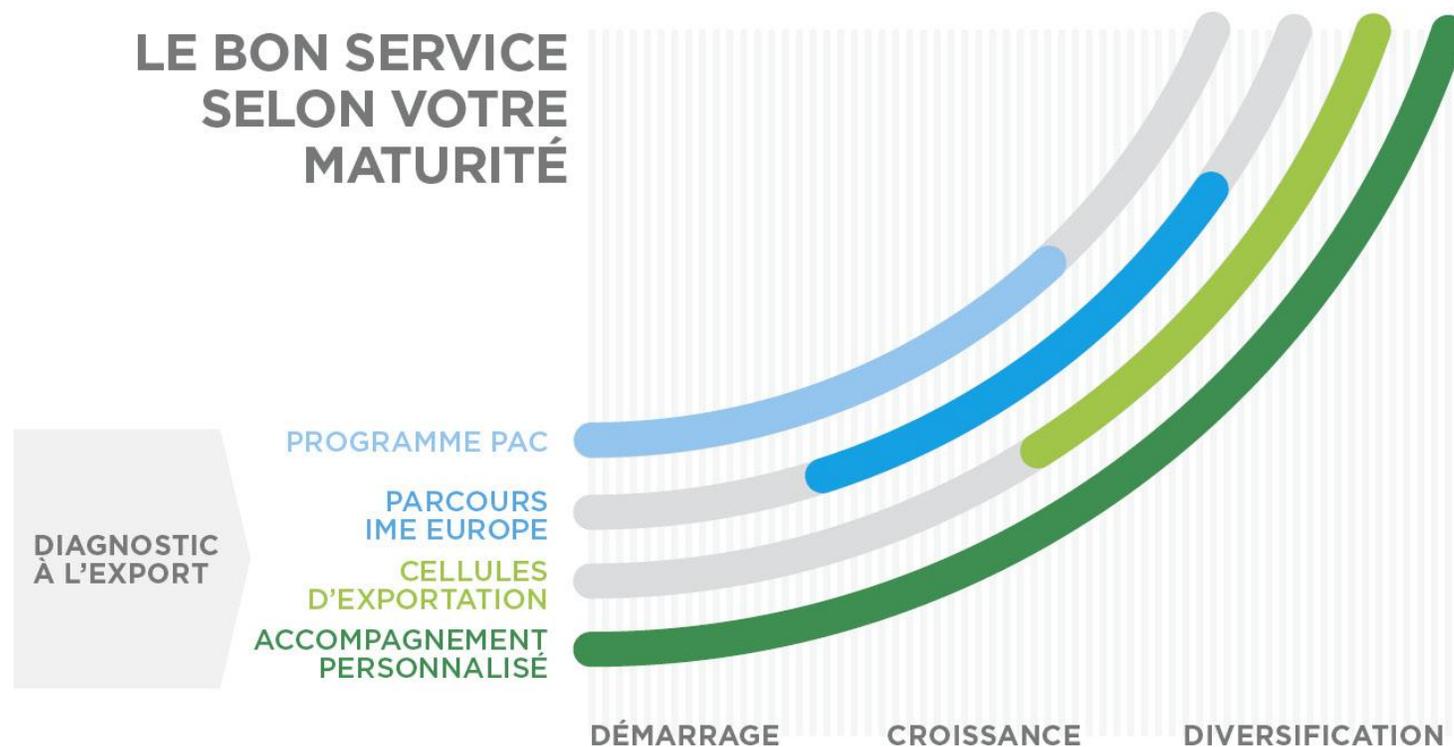
# La porte d'entrée pour vos projets d'exportation

**QUÉBEC  
INTERNATIONAL**  
Développement économique

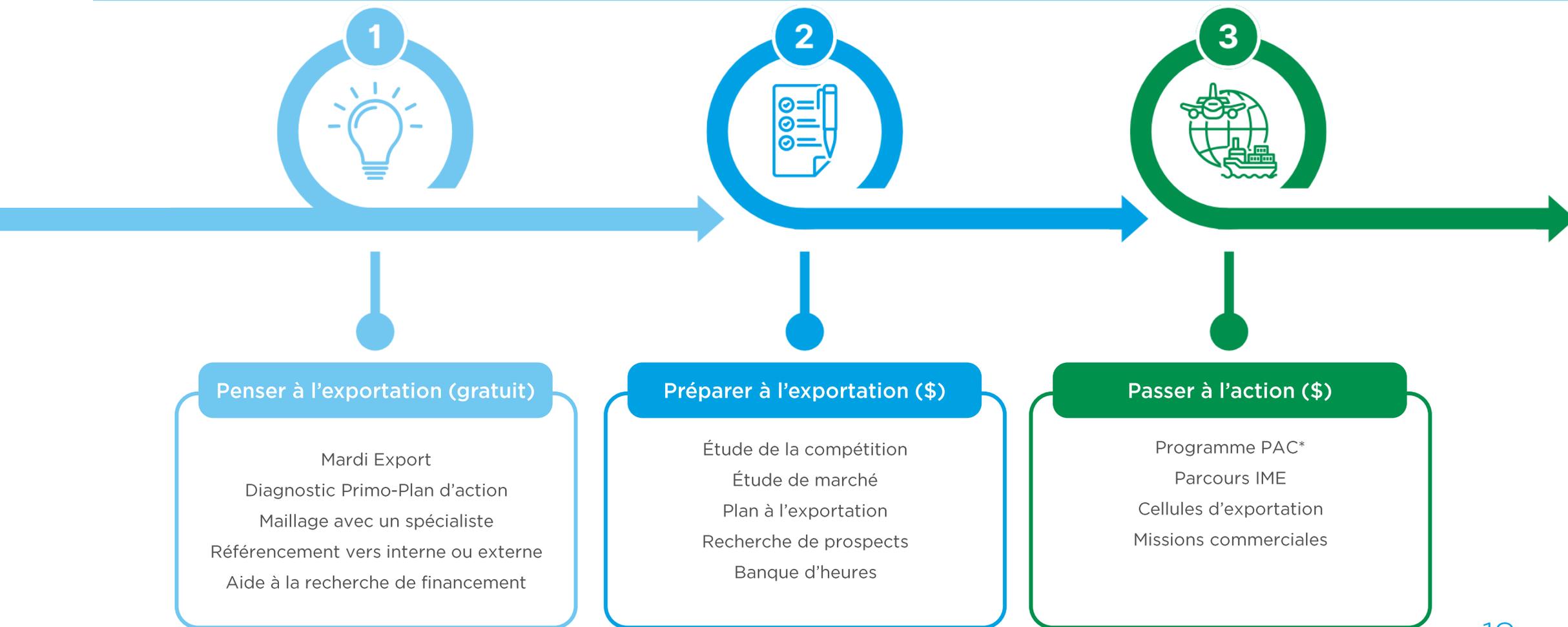


\*Comme membre de Commerce International Québec, QI est l'organisme régional de promotion des exportations (ORPEX) pour la grande région de Québec.

# UN CONTINUUM DE SERVICE SELON VOS BESOINS



# PARCOURS CLIENT EXPORTATION



\*Le programme PAC est financé par le World Trade Center et est gratuit pour les entreprises

# PROGRAMME D'ACCÉLÉRATION DU COMMERCE INTERNATIONAL (PAC)



Prochaine cohorte:  
**Octobre 2025**

**C'est quoi?** Un programme pour élaborer son plan d'affaires à l'international et structurer sa stratégie commerciale et surmonter les barrières à l'exportation grâce à l'appui d'experts.

**Pour qui?** Pour les startups et PME en affaires depuis au moins 2 ans qui veulent structurer une stratégie d'exportation et anticiper les risques.

**Comment?**

- 3 jours d'ateliers et formations
- Rencontres individuelles avec des experts
- Soutien et évaluation du plan





Prochaine cohorte:  
**Printemps 2026**

# PARCOURS IME EUROPE : UN PARCOURS POUR ENTREPRENEUR EN CROISSANCE



## Croître en tant qu'entrepreneur

Améliorez votre processus de réflexion et de décision  
avec un **mentor**

Rencontres avec des **entrepreneurs inspirants**  
québécois et français

Accédez à un réseau  
d'entrepreneurs français  
avec le **réseau IME France**

Tissez des **liens privilégiés**  
**avec un groupe**  
**d'entrepreneurs** au Québec



## Faire passer son entreprise à un niveau supérieur de croissance

Plan à l'exportation, stratégie d'exploration,  
en collaboration avec  
nos réseaux québécois, canadiens et européens

Challengez votre **modèle**  
**d'affaires** et formez-vous sur  
les bonnes pratiques de  
**réseautage**

Challengez votre **pitch de**  
**vente** avec nos partenaires  
québécois et le  
Réseau IME France

### Mission en Europe

Rencontrez des ressources indispensables  
pour votre croissance

Rencontrez des partenaires d'affaires grâce  
au réseau IME France

Élargissez votre réseau lors de la soirée  
annuelle IME France



**R É S E A U**  
**M E N T O R A T**  
ENTREPRENDRE. PARTAGER. RÉUSSIR.

MENTORAT  
D'AFFAIRES  
**Sage.**

# PARCOURS IME EUROPE : UN PARCOURS POUR ENTREPRENEUR EN CROISSANCE



## Volet innovation

S'inspirer de pratiques d'affaires d'entrepreneurs inspirants

Explorer un nouveau marché

Validation et adaptation du modèle d'affaires et/ou du produit  
et service par l'expérience terrain

Développement et accélération du réseau de  
contacts en France grâce à IME France

# CELLULES D'EXPORTATION

---

**C'est quoi?** Un parcours personnalisé alliant les forces du réseau pour atteindre vos cibles d'exportation

**Pour qui?** Aux entreprises qui exportent déjà à l'extérieur du Québec et qui ont l'objectif d'accélérer leur développement ou de diversifier leur marché.

## Comment?

- Accompagnement soutenu de 12 mois
- Cellules formées de 4 à 5 entreprises
- Ateliers collaboratifs
- Maillage et partages de connaissances entre pairs
- Vaste réseau d'experts locaux et internationaux



# DES QUESTIONS?

---

**Adressez-les à notre équipe!**

**Entreprises étrangères désirant s'implanter au Québec:**

Danielle Bériau, conseillère principale, investissements étrangers: [danielle.beriau@quebecinternational.ca](mailto:danielle.beriau@quebecinternational.ca)

**Start-ups innovantes:**

Félix-Antoine Chavanelle, conseiller principal, entrepreneuriat technologique: [felix@lecampquebec.com](mailto:felix@lecampquebec.com)

**Entreprises implantées au Québec dans des démarches de développement hors Québec:**

Région Capitale-Nationale: Élisabeth Morency, conseillère principale: [emorency@quebecinternational.ca](mailto:emorency@quebecinternational.ca)

Pour trouver l'organisme de promotion des exportations (ORPEX) de votre région:

Consultez le site Internet de Commerce International Québec (CIQ): [Accueil - La porte d'entrée des PME québécoises à l'exportation | CIQuébec](#)



# CONSULTEZ LE CALENDRIER DE NOS ACTIVITÉS À VENIR



**QUÉBEC  
INTERNATIONAL**  
Développement économique

# Témoignage

## Expérience en France et à l'international

### À l'animation



▶ **Élisabeth MORENCY**  
Conseillère principale –  
Développement des marchés  
extérieurs, Québec International

### Entrepreneur

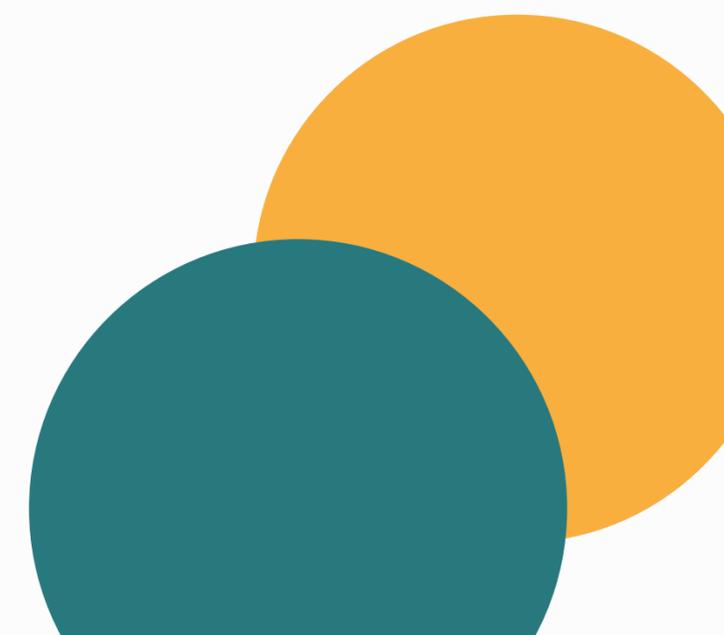


▶ **Philippe SIMARD**  
PDG, Simactive

sim<sup>a</sup>active



# Questions ???



Volet  
**France**

# Business France Amérique du Nord



# Qui sommes-nous ?

Business France est l'agence nationale au service de l'internationalisation de l'économie française. Elle est chargée du développement international des entreprises et de leurs exportations, ainsi que de la prospection et de l'accueil des investissements internationaux en France. Elle promeut l'attractivité et l'image économique de la France, de ses entreprises et de ses territoires. Elle gère et développe le V.I.E (Volontariat International en Entreprise).

Business France dispose de 1 500 collaborateurs situés en France et dans 58 pays. Elle s'appuie sur un réseau de partenaires. En Amérique du Nord, nos équipes sont regroupées dans 8 bureaux et 1 antenne aux Etats-Unis et au Canada.

[➔ PLUS D'INFORMATIONS](#)



# Nos Services

Basés sur trois piliers essentiels

## INVESTISSEMENT EN FRANCE

Au cœur de la Team France Invest, Business France accompagne les entreprises nord-américaines dans leurs projets d'investissement, quelle qu'en soit la forme : nouveaux sites, extensions, partenariats industriels ou technologiques, acquisitions ou investissements financiers.

[➔ PLUS D'INFORMATIONS](#)

## EXPORT

En tant que membre du réseau Team France Export, nous accompagnons les entreprises françaises qui souhaitent étendre leurs activités en Amérique du Nord. Notre solution est la plus rapide et la plus efficace pour lancer votre solution ou technologie innovante sur ce marché concurrentiel.

[➔ PLUS D'INFORMATIONS](#)

## SOLUTION RH

Le V.I.E ou Volontariat International en Entreprise est un dispositif RH de mobilité internationale sécurisé par l'Etat français qui aide les entreprises de droit français à confier une mission à un jeune talent français, qui souhaite avoir une expérience professionnelle en Amérique du Nord.

[➔ PLUS D'INFORMATIONS](#)

# Nos Secteurs d'activité



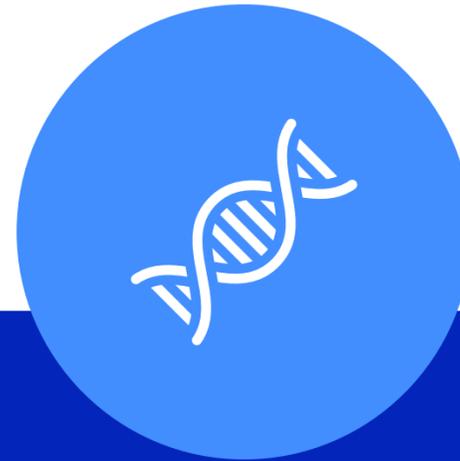
AGRICULTURE &  
INDUSTRIE  
AGROALIMENTAIRE

Alimentation &  
boissons non  
alcoolisées  
Vin, bière & spiritueux  
Équipement &  
innovation



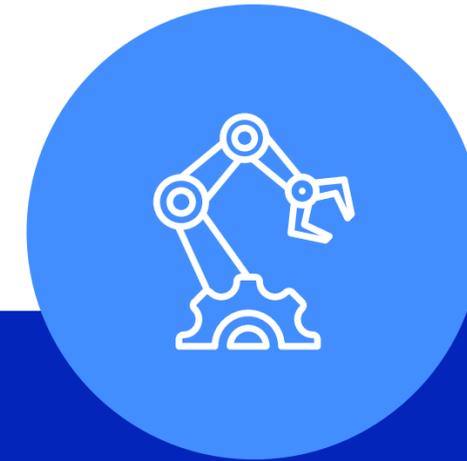
ART-DE-VIVRE

Mode & accessoires  
Décoration  
Cosmétiques  
Sport & loisirs



SANTÉ

Pharma / Biotechs  
Dispositifs médicaux  
Santé digitale



INDUSTRIES,  
MOBILITÉS &  
INFRASTRUCTURES

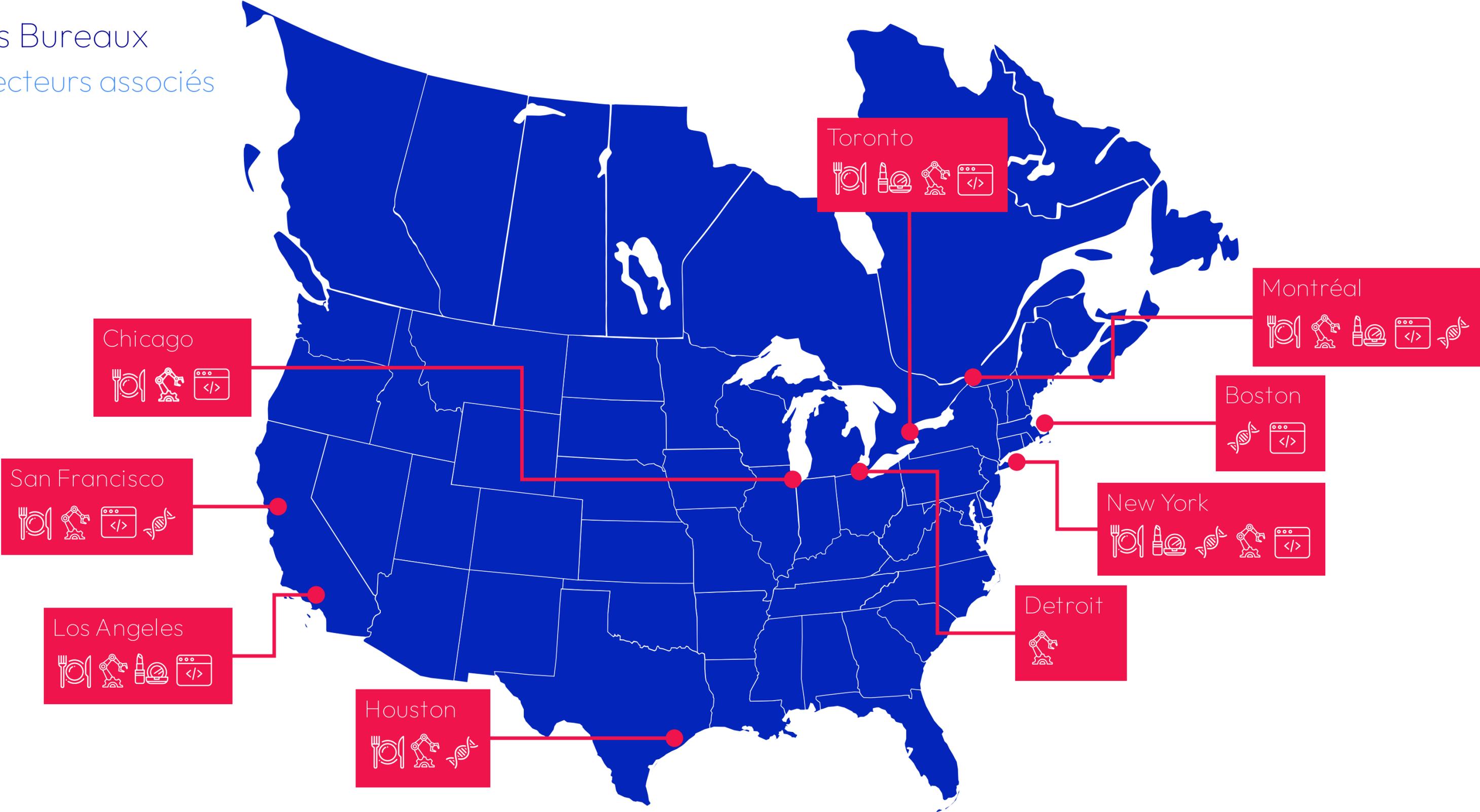
Environnement &  
énergie  
Industrie & exploitation  
minière  
Transports, aéroports &  
sécurité  
Matériaux avancés



TECH &  
SERVICES

AI, cybersécurité,  
informatique  
quantique  
RetailTech, FinTech,  
AdTech, EdTech &  
HRTech  
Industries culturelles &  
créatives

# Nos Bureaux & secteurs associés



# Nos accompagnements à l'export

## Accompagnements individuels



Études de Marché  
Personnalisées



Missions de Prospection :  
Identification de prospects et  
organisation de rendez-vous



Coaching Individuel et  
Mentorat



Tout autre sujet via notre  
réseau de partenaires locaux



PLUS D'INFORMATIONS

## Accompagnements collectifs



Learning expeditions,  
missions collectives :  
Rencontres B2B avec des  
partenaires potentiels.



Programmes d'Implantation  
ou d'accélération :  
accompagnement pour le  
développement dans  
l'écosystème local.



Pavillons France sur les  
Salons Internationaux



PLUS D'INFORMATIONS

## Communication & Marketing



Conseil : analyse des  
supports et  
recommandations



Supports: réalisation de  
supports pour l'export : site,  
deck, plaquette



Relations presse



Linkedin : coaching &  
campagnes



PLUS D'INFORMATIONS

# Différences culturelles



Intellectualité

Formalité

Courtoisie

L'artisanat

Vie privée

Laïcité

Individualisme



Informalité

Individualisme

Liberté

Opportunisme

Orientés vers le Futur

Optimisme

Justice



Honnêteté

Tolérance

Equité

Unité dans la diversité

Modestie

Informalité

Sensibilité

## Exemple au Québec



Quand un Québécois dit..	Cela signifie
Courriel	E-mail
Commandite	Sponsor
Cellulaire	Téléphone mobile
Compagnie	Société
Deal	Accord
5@7	Happy Hour
Jeune pousse	Start-up
Mandat	Contrat
Plan d'affaires	Business Plan
Reseautage	Networking
Vente	Chiffres d'affaires
Vendredi Fou	Black Friday
Poutine	Poutine

Source : [\*Abécédaire québécois du monde des affaires - Événements Classe Affaires\*](#)

# Partage d'expérience



**TROUVEZ, COMPRENEZ,  
EXPLOITER VOS DONNEES  
GEOSPATIALES**

Mercredi 18 juin 2025

Qui sommes-nous ?

Le parcours d'Isogeo au Québec

Retours d'expérience



# Offre Isogeo



**« Trouvez, comprenez, exploitez vos données géographiques »**

#2009 #paris #géomatique #gouvernance #données

# Modèle économique



## PILOTE

- Licence temporaire (3 mois)
- Installation de la solution au sein du SIG client
- Audit de votre SIG
- Formation des utilisateurs de la solution
- Conseil, expertise & accompagnement

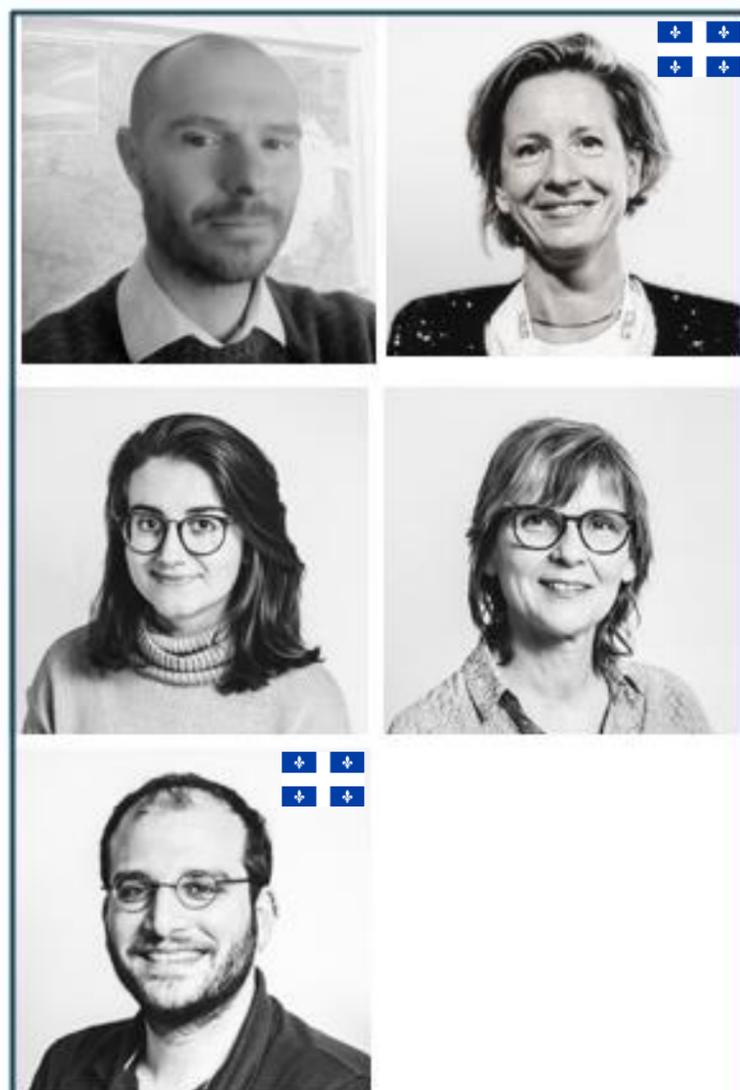


## INDUSTRIALISATION

- **Abonnement annuel** à la plateforme Isogeo (maintenance et support inclus)
- Acquisition de modules et applications additionnels
- Prestations supplémentaires (animation du projet de catalogage, conseil...)

# L'équipe Isogeo

## ÉQUIPE RELATION CLIENTS



## ÉQUIPE PRODUIT



+100 PROJETS DE GOUVERNANCE

DEPUIS 2009



MATHIEU BECKER  
PRESIDENT - FONDATEUR

06 15 95 00 06

[mathieu.becker@isogeo.fr](mailto:mathieu.becker@isogeo.fr)



## DEVISE

Libérer le potentiel des données géographiques pour prendre rapidement les meilleures décisions

## VALEURS

- ✓ Convivialité
- ✓ Esprit d'équipe
- ✓ Engagement
- ✓ Efficacité
- ✓ Simplicité

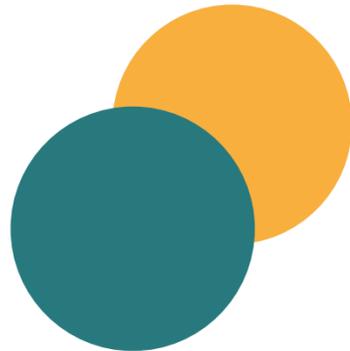


# Nos clients

- **64 CLIENTS**
  - > SECTEUR PUBLIC
  - > GRANDS-COMPTES
  - > DEFENSE-SECURITE
- **600 UTILISATEURS**
- **60 000 DONNÉES**



# Au Québec



4 clients



Un soutien fort de la France



Une présence aux salons

RDVG + GÉOMTL



© : Marc-André Ratté, agence Koda

congrès



1 partenaire technologique



Connecteur Jmap-Isogeo

Un soutien fort du Québec



# Pourquoi le Québec ?

Décembre 2020

Appel entrant de la **Ville de Sherbrooke**  
qui s'intéresse à notre solution.



# 2022 : on tente notre chance !

## Juillet

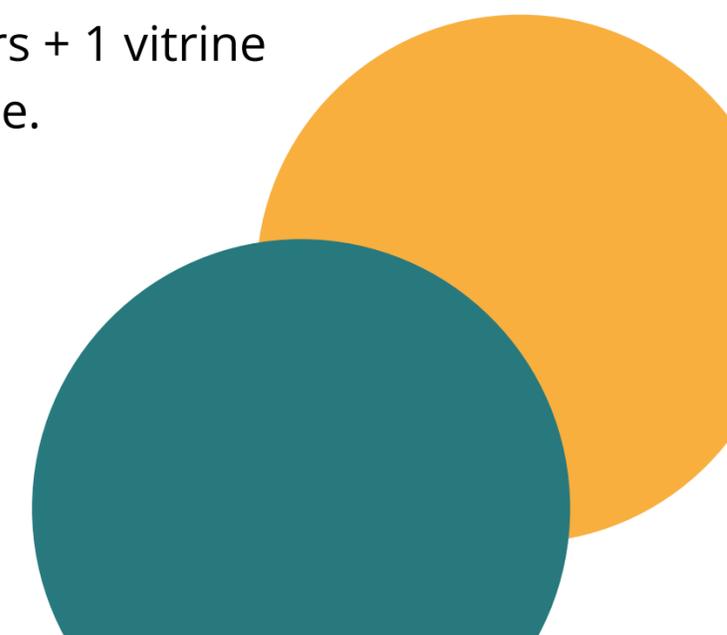
1er déplacement "découverte" du marché québécois au travers le "RDV d'affaires de la Francophonie au Québec" organisé par **Québec International**

## Septembre-Décembre

Accompagnement par l'accélérateur de startups du Crédit-Lyonnais "**Village by CA**" via leur "programme d'accompagnement au développement international"

## Octobre

1ere Participation d'Isogeo au salon annuel géomatique de référence, le "**RDV Géomatique 2022**" à Drummondville avec un stand et 3 collaborateurs + 1 vitrine technologique.



# 2023 #1 : on se lance !

## Janvier

Signature d'un partenariat commercial avec la société québécoise **Consortech** qui devient revendeur - intégrateur des produits Isogeo.

## Février

Séjour de Mathieu au Québec de 2 semaines en vacances pour décider si j'allais **m'installer** avec ma famille (finalement non) puis 1 semaine de RDV sur place.

## Mars

Isogeo rejoint l'incubateur "Le Camp" de **Québec International** à Québec, via son programme "Softlanding".



# 2023 #2

## Mai

Signature d'un partenariat technologique avec la société québécoise **K2 Geospatial**, éditeur de logiciels géomatique.

Développement du Connecteur **JMap Isogeo**

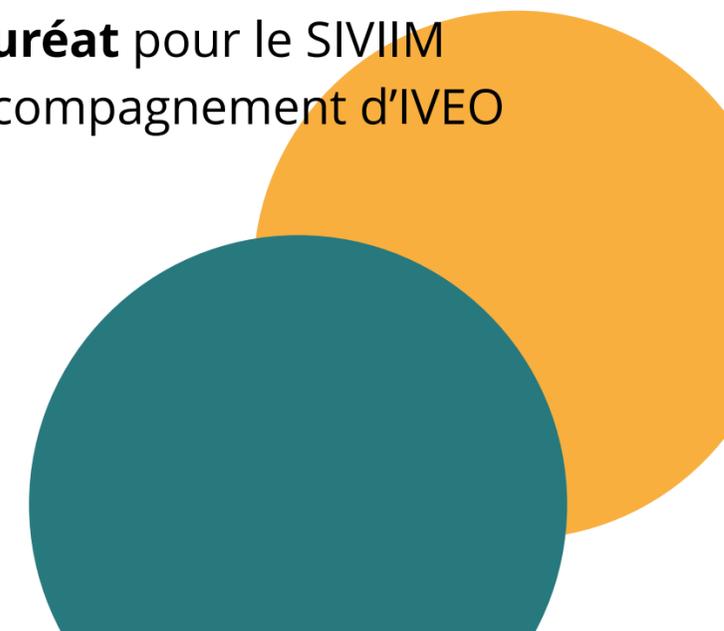
## Octobre

2ème participation d'Isogeo au salon annuel géomatique de référence, "**GeoMTL**" à Montréal avec un stand, 3 collaborateurs et 1 vitrine technologique + 1 semaine de RDV sur place.

## Octobre

1er participation d'Isogeo au **SIVIIM** à Nevers avec 1 stand et 3 collaborateurs.

Isogeo est **lauréat** pour le SIVIIM 2024 avec accompagnement d'IVEO sur 2024.



# 2024 #1

## Janvier

Isogeo devient membre de la **Mission Ecoter**, organisateur du SIVIIM.

## Janvier-Avril

Collaboration avec **KEDGE** Business School pour la réalisation d'une étude de marché "Amérique du Nord via le Québec" par 5 élèves en dernière année "internationale.

## Mars

Développement du Server **CKAN** pour synchroniser Isogeo avec "Données Québec"



# 2024 #2

## Avril

Participation d'Isogeo au Forum de **Geospatial Québec** à Québec avec une centaine de décideurs du Géospatial, en compagnie de l'Afigéo (association française de l'information géographique).

## Octobre

3ème participation d'Isogeo au salon annuel géomatique de référence, "**RDV Géomatique 2024**" à Trois-Rivières avec un stand et 2 collaborateurs.

## Novembre

Participation d'Isogeo au salon **SaaS North** à Ottawa (via Québec International) + 1 semaine de RDV au Québec



# 2025

## Juin

Participation d'Isogeo au congrès **adgmq** au Québec (La Malbaie) + 1 semaine de RDV sur place.

## Octobre

3ème participation d'Isogeo au salon annuel géomatique de référence, "**GeoMontréal**" à Saint-Hyacinthe avec un stand, 2 collaborateurs et 1 vitrine technologique + 1 semaine de RDV sur place.

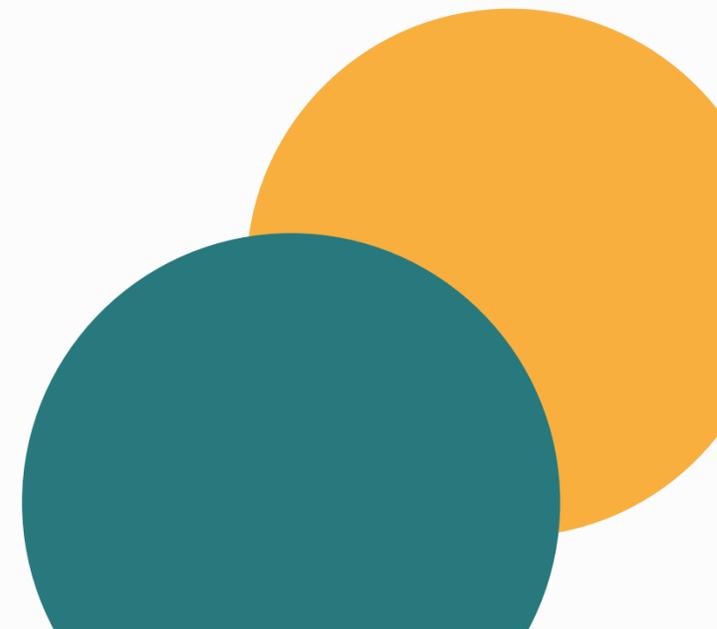
## D'ici décembre

Projet d'incorporation à Québec



# Retours d'expérience

- Lire le « Guide des affaires » Canada de Business France
- Se faire accompagner (France et Québec)
- Ne pas être pressé (personne ne nous attend au Québec)
- Investir sur le long terme (3-5 ans minimum)
- Construire un réseau en allant régulièrement sur place
- Trouver 1 ou 2 partenaires clefs
- Adapter ses produits



# Questions ???





GÉOSPATIAL  
QUÉBEC

Webinaire - 2025



Merci pour votre  
participation !

